

الاعتمادات المستندية والكفالات البنكية

لمحة عامة

إن تأمين أصول الشركة عند التعامل مع العملاء المحليين والدوليين أمر بالغ الأهمية لنجاح واستدامة الأعمال. تتناول هذه الدورة كيفية التعامل بشكل صحيح مع الشركات الأجنبية لتحقيق أفضل الإيرادات مع الحفاظ على الأصول الخاصة بك والاستقرار المالي بنفس الوقت. كما تتناول كيفية التفاوض التجاري مع الأطراف المقابلة للوصول إلى الشروط التجارية المرجوة.

المنهجية

يستخدم في هذه الدورة مزيج من التقنيات التفاعلية، مثل العروض التقديمية الموجزة من قبل الاستشاري ودراسات الحالة والتدريبات الجماعية لتطبيق المعرفة المكتسبة طوال الدورة.

أهداف الدورة

سيتمكن المشاركون في نهاية الدورة من:

- فهم أساسيات التمويل التجاري وأفضل الممارسات
- التعرف على التسهيلات البنكية المرتبطة بالتمويل التجاري
- التفاوض على عقود تجارية أفضل
- فهم واستخدام أنواع مختلفة من الاعتمادات المستندية المتاحة
- فهم واستخدام أنواع مختلفة من الكفالات البنكية المتاحة

الفئات المستهدفة

تستهدف المراقبين والمحليين الماليين وموظفي المشتريات، ومدراء تطوير الأعمال ومدراء المالية، والمحاسبين الإداريين ومحليي الأعمال وموظفي الخزينة.

الكفاءات المستهدفة

- فهم التمويل التجاري
- التفاوض على الشروط التجارية
- تأمين الأصول والربحية
- استخدام أدوات التمويل التجارية لدعم الإيرادات
- الحد من مخاطر التمويل التجاري

التمويل التجاري

- ما هو التمويل التجاري؟
- الأهداف المتضاربة للمُصدر والمستورد
- المخاطر التي تتضمنها:
- مخاطر المنتج والتصنيع
- مخاطر النقل
- مخاطر التجارة
- مخاطر الأعمال المخالفة
- المخاطر السياسية
- مخاطر العملات
- المخاطر المالية
- المشاركون في الصفقات التجارية الدولية
- شروط الدفع
- الأسئلة المهمة في اختيار شروط الدفع

وثائق الشحن

شروط الشحن

تحصيل الوثائق

اعتماد الوثائق

قضايا التجارة الدولية

التسهيلات والخدمات المصرفية للصادرات والواردات

تسهيلات السحب على المكشوف

التفاوض مع البنوك

الفواتير المسبقة

الوثائق المقدمة

شراء الديون

القروض مقابل الواردات

تسهيلات القروض المقدمة لعمليات الاستيراد (خصم فواتير الديون)

تأمين ائتمان الصادرات

العلاقة التعاقدية بين أطراف العقد

المشتري مقابل البائع

مقدم الطلب مقابل البنك المصدر

البنك المصدر والبنك الاستشاري والمستفيد

بنك الإصدار، البنك المؤكد والمستفيد

البنك المستفيد مقابل البنك المتفاوض

خطابات الاعتمادات المستندية

الاعتماد القابل للتحويل

الاعتماد مقابل اعتماد اخر (الاعتماد الظهير)

الاعتماد ذو الفقرة الحمراء

الاعتماد المتجدد

الاعتماد الاحتياطي

المعالجة المحاسبية

عيوب الاعتمادات المستندية

اختلافات الاعتمادات المستندية

شروط البيع والتسليم

خطابات الكفالات البنكية

ضمان المناقصة

ضمان الدفع مقدما

ضمان الأداء

سند ضمان

ضمان التأمين المسترد