

الأسس العلمية لصياغة العقود الهندسية

الأهداف

- تزويد المشاركين بالمهارات الإدارية والفنية القانونية لإعداد العقود الهندسية
- تمكين المشاركين من التعرف على أنواع العقود الهندسية وكيفية دراسة وتحليل وصياغة العقود والمراحل المختلفة التي يتطلبها إبرام العقد وطرق حل الخلافات والنزاعات بالتحكيم

المحتوى

- التعريف بالعقد وأركانه وعناصره.
- مهارات تحليل ودراسة العروض والأختيار من بينها.
- مراحل وإجراءات التعاقد ومتطلباتها.
- مهارات إستيعاب المشكلات المحتملة في المراحل التنفيذية للتعاقد.
- دورة حياة المشروع الهندسي.
- سابقة الخبرة ونظم المناقصات.
- الاختصاص بالتعاقد ومرحلة التفاوض في التعاقد وتقييم العقود وإبرامها.
- أنواع العقود الهندسية (حسب السعر) (عقد ثابت القيمة – عقد المواءمة – عقد الصفقة – إلخ).
- التقسيمات الاخرى للعقود الهندسية.
- عقد الفيديو.
- المصطلحات الهندسية الرئيسية العامة في صياغة العقود وإتمامها.
- الظروف الطبيعية المعاكسة والإعتراضات الصناعية.
- التأخير عن مدة نهاية التنفيذ وقيم الإختلافات.
- الإخلال بالشروط وتوقيع الجزاءات.
- النزاعات والإدعاءات.
- المنازعات وحلها والتحكيم ورفع الدعاوي.
- تطبيقات وحالات عملية.
- أهلية الأطراف للاتفا على التحكيم.